

IFLb - Laboratoriumsmedizin Berlin GmbH

Die IFLb – Laboratoriumsmedizin Berlin GmbH ist ein unabhängiges medizinisches Fachlabor im Zentrum von Berlin, das seit über 35 Jahren labormedizinische Leistungen für niedergelassene Humanmediziner, Zahn-ärzte, Krankenhäuser und Altenheime anbietet. Unser Labor arbeitet eng mit Laborgemeinschaften in Berlin und Mecklenburg-Vorpommern sowie mit renommierten Partnern zusammen.

IFLb

IFLb LABORATORIUMSMEDIZIN BERLIN GMBH

FRAU CHANTAL GITELMAN
WINDSCHEIDSTRASSE 18 | 10627 BERLIN
INFO@IFLB.DE | WWW.IFLB.DE

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Leiter Marketing & Vertrieb (m/w/d)

Abteilung Praxisbetreuung | Vollzeit | Mo. – Fr.

Ihre Aufgaben im Allgemeinen

- Sie leiten und organisieren unser Vertriebs- und Marketingteam.
- Sie führen regelmäßige Team -Meetings sowie 1:1 Gespräche mit den Mitarbeitern durch.
- Sie implementieren und setzen die Unternehmensvorgaben und -strategien um.
- Sie stimmen technische Fragen mit dem zuständigen Fachbereich intern ab.

Ihre Aufgaben im Bereich Marketing

- Sie übernehmen die Konzeption, den Aufbau und die Steuerung einer neuen Kommunikationsstrategie für unsere medizinischen Unternehmen.
- Sie entwickeln und setzen eigenständig neue mediale Konzepte, ein aktives Themenmanagement und redaktionelle Tätigkeiten im Sinne der Kommunikationsstrategie um.
- Sie sind für den Aufbau und die Betreuung unserer Social-Media-Kanäle, Newsletter, Mailings und Markenmanagement zuständig.

Ihre Aufgaben im Bereich Vertrieb

- Sie sind verantwortlich für die Strukturierung und Einteilung der Verkaufsgebiete.
- Sie streuen Kundenfeedbacks ins Unternehmen, damit die Qualität stets optimiert werden kann.
- Sie beobachten fortlaufend den Markt und führen Wettbewerbsanalysen durch.
- Sie geben Input und Support für Neuprodukte bzw. Produktergänzungen und -verbesserungen.

Ihr Profil

- Sie bringen ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (mit Schwerpunkt Marketing, Kommunikation) oder eine vergleichbare abgeschlossene Berufsausbildung mit.
- Sie haben bereits mindestens 3 Jahre im Marketing und/oder Vertrieb gearbeitet, bestenfalls in einem medizinischen Unternehmen.
- Sie sind erfahren in der Mitarbeiterführung und -weiterentwicklung und führen ganzheitlich mit Ihrem eigenständigen Führungsstil.
- Sie verfügen bestenfalls über ein gutes Netzwerk zur Laborindustrie.
- Sie sind erfahren in der Steuerung von externen Dienstleistern.
- Sie besitzen eine hohe Kommunikationsfähigkeit sowie Sprach- und Stilsicherheit in Wort und Text.
- Sie sind sicher im Umgang mit dem MS-Office-Paket,
- Sie arbeiten selbständig und eigeninitiativ, sind ein Fan der Hands-On-Mentalität und denken lösungsorientiert.
- Sie überzeugen mit Ihrem vertrauensvollen Auftreten, einem ausgeprägten Verhandlungsgeschick und sehr guten Präsentationsfähigkeiten.

Wir bieten Ihnen

- eine leistungsgerechte Vergütung sowie flexible Arbeitszeiten
- ein kollegiales und familiäres Betriebsklima
- eine intensive Einarbeitung und vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- einen Urlaubsanspruch bis zu 30 Tage und 2 zusätzliche Haushaltstage im Jahr

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail im PDF-Format an: bewerbung@iflb.de

Das Labor.